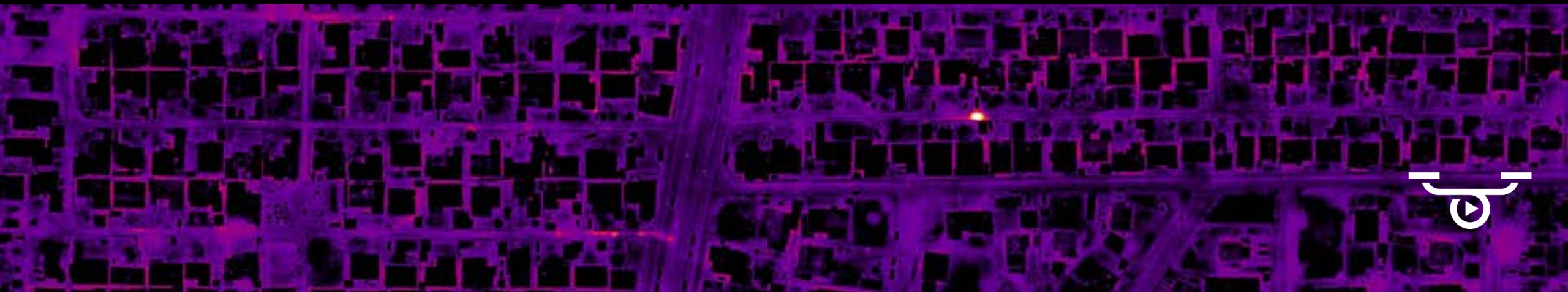




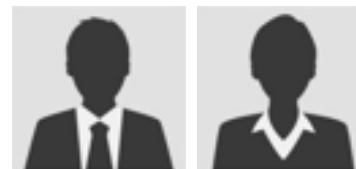
DRONESYSTEMS

Partnermøde | CVX Ventures



Virksomheden

- Drone- & Softwarevirksomhed
- Grundlagt i 2015
- Specialister i termisk kortlægning og databehandling



Henrik Grosen

CEO, systemingeniør, projektstyring

Sune Nielsen

COO, dronespecialist, termisk analyt

Gina Nielsen

Salgs- og marketingschef

Frederik Villebro

Machine Learning udvikler

Kurt Weiland

Operatør - Jylland

Michael Pedersen

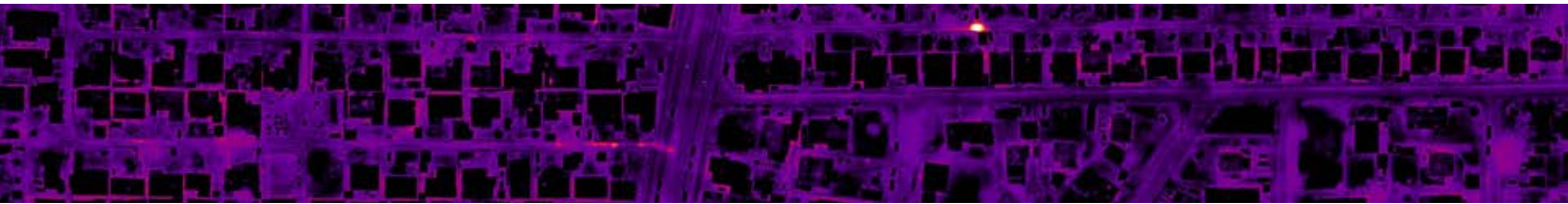
Planner og ingeniørstud.

Sven Vestergaard

Operatør - Sjælland

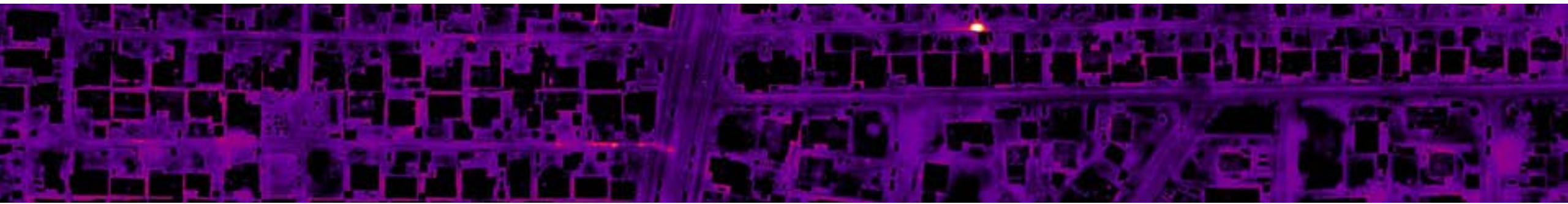
Dennis Larsen

Operatør - Sjælland



Vores Service

- End-to-end løsning til fjernvarmeværker i DK & Internationalt
- Komplet overblik af nettets tilstand
- Lokalisering af brud & begyndende brud
- Korrektion af ledningsregistrering
- Faktuelt grundlag til renoveringsplanlægning

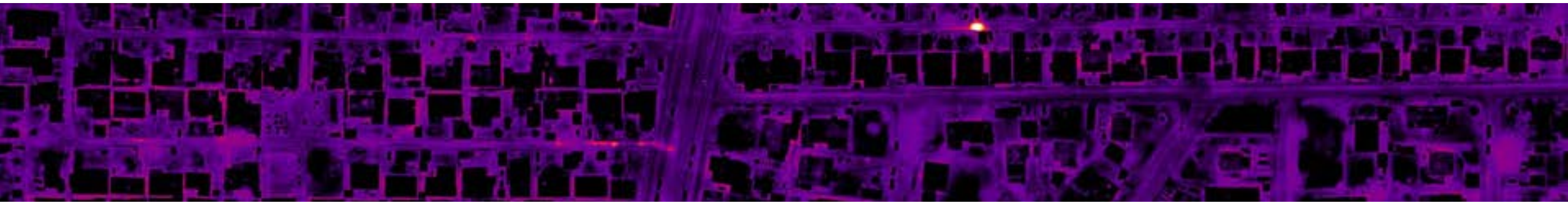
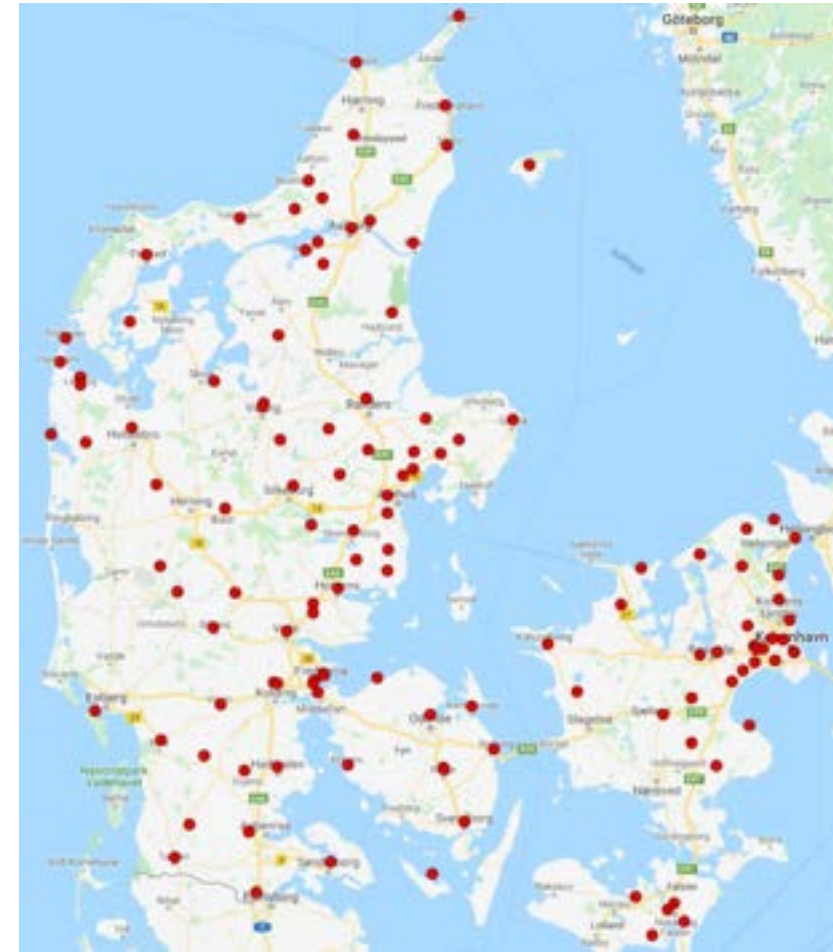


Fjernvarmekunder

- 375 værker i DK
- Drone Systems kunder: 115 værker
- 3/5 årige serviceaftaler



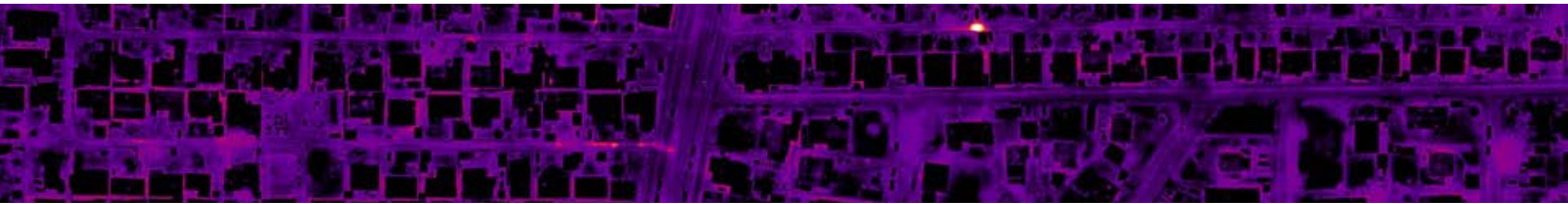
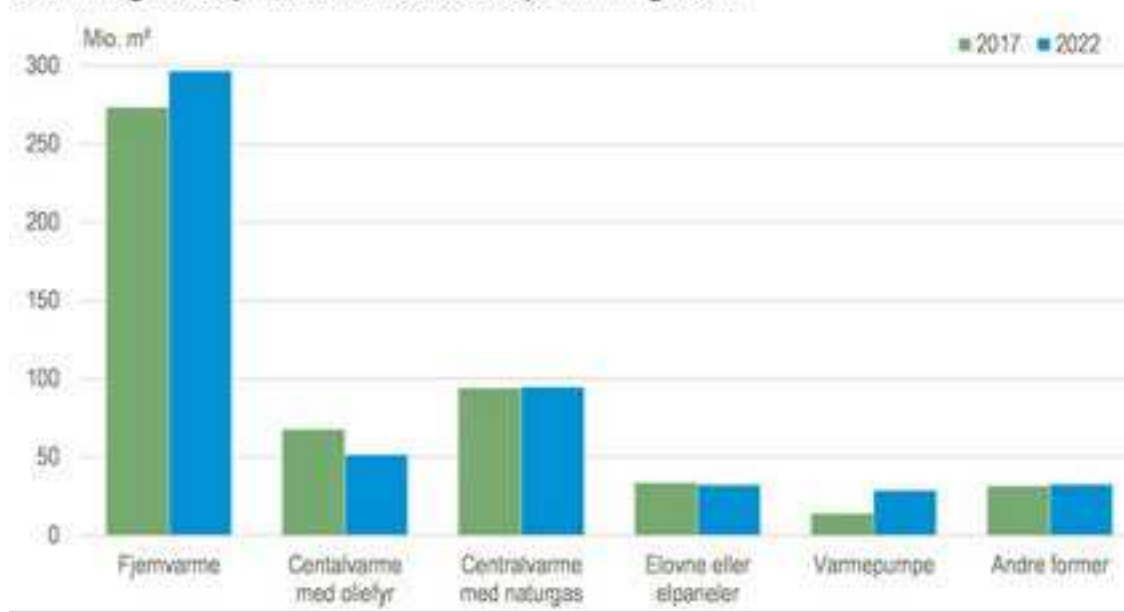
Lemvig Varmeværk a.m.b.a.



Fjernvarmemarked i DK

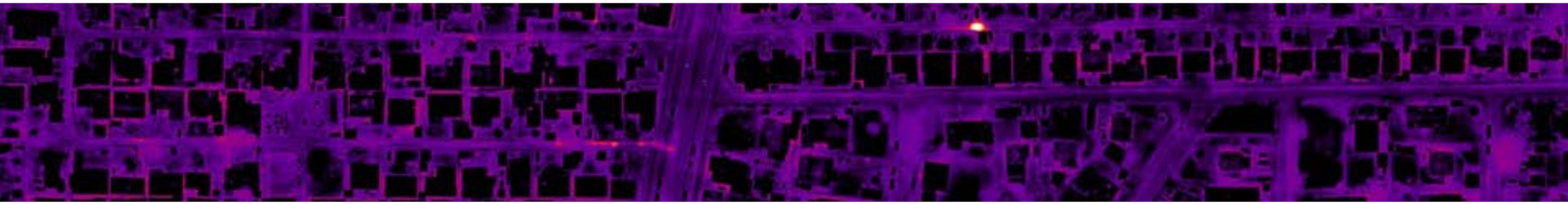
- Marked i fokus & vækst med grøn profil
- Ca. 33.000 km trace
- 1,8 mio. husstande (65%) – ca. 3,8 mio. personer
- 72% af fjernvarme er produceret på vedvarende energi
- Danmark er foregangsland indenfor fjernvarmeteknologi

Udvikling i det opvarmede areal efter opvarmningsform



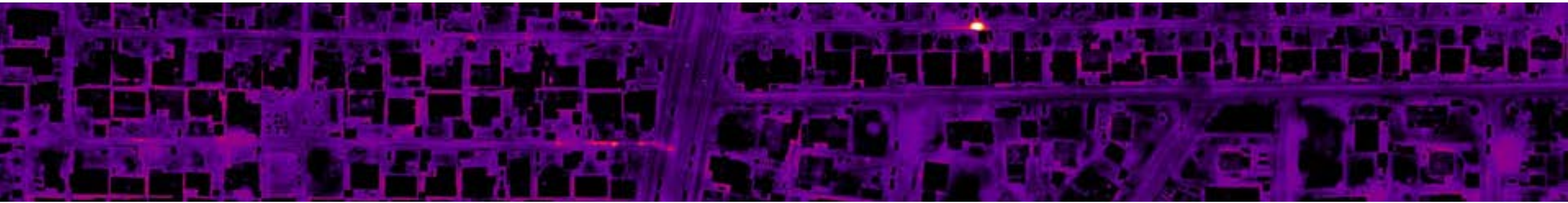
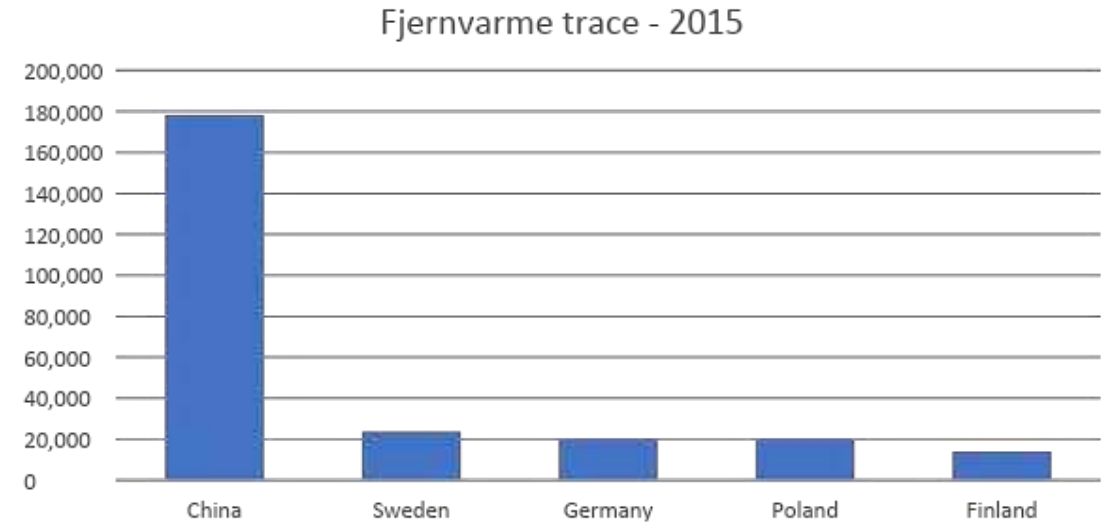
Fjernvarmekunder Internationalt

- Etableret partnere i Norge, England, Shetland og på Færøerne
- Projekt i Bosnien
- Igangværende etablering i Kina, Tyskland & Polen



Fjernvarmemarked Internationalt

- Marked i fokus & vækst
- Stort internationalt markedet, særligt i Kina
- Generelt ældre ledningsnet i dårlig stand
- Stort behov og ingen konkurrerende løsning
- Vores service bliver efterspurgt igennem DBDH/UM



Fakta

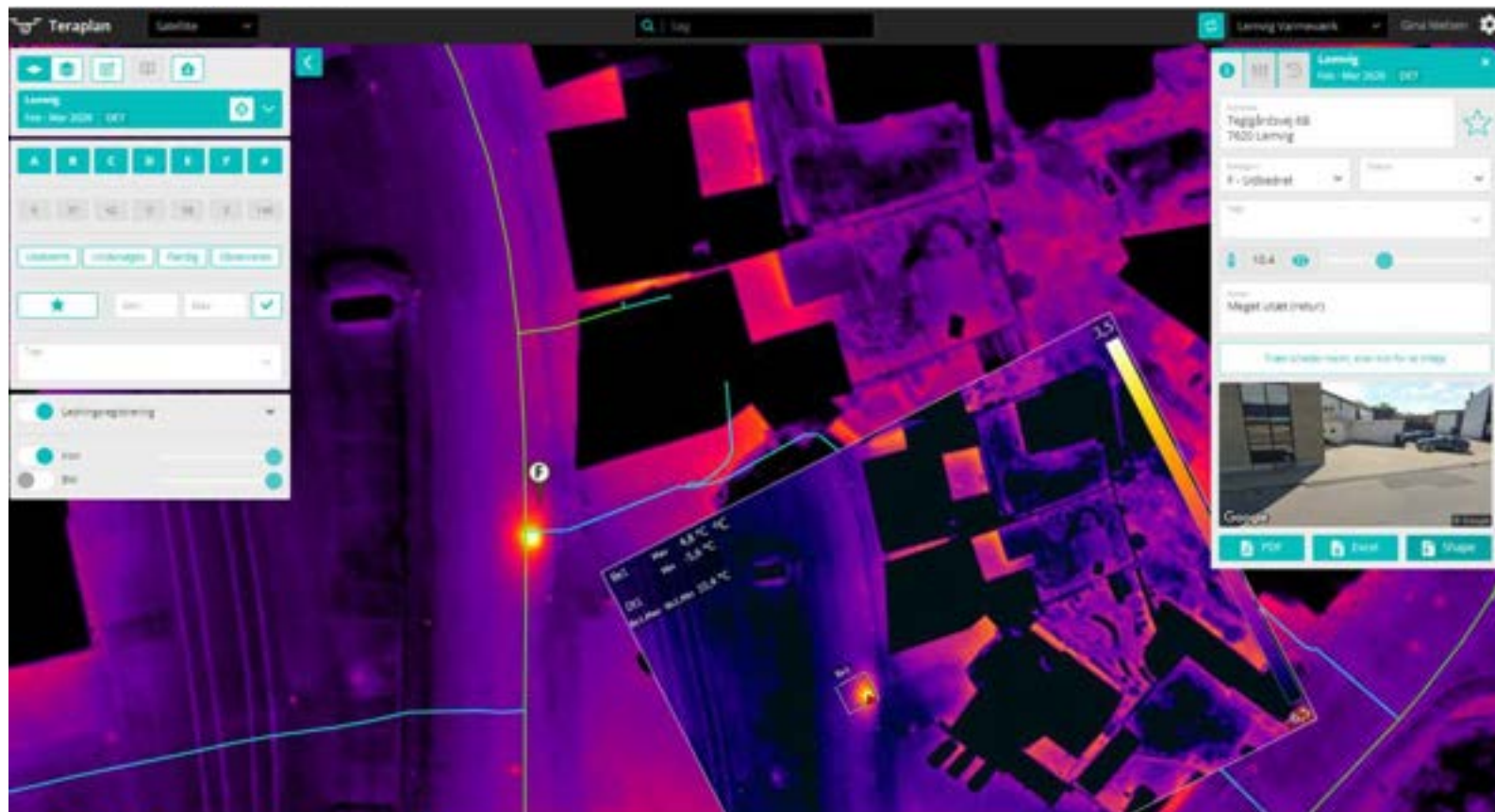
- Konceptet er bevist
- Behovet er kontinuert

19.500 km ledningstracé

1.750 Brud

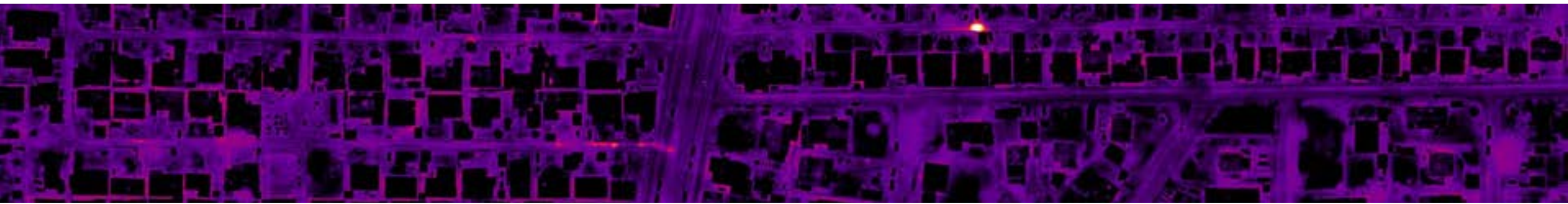
6.000 Begyndende brud

3.900 Komponenter med højt varmetab



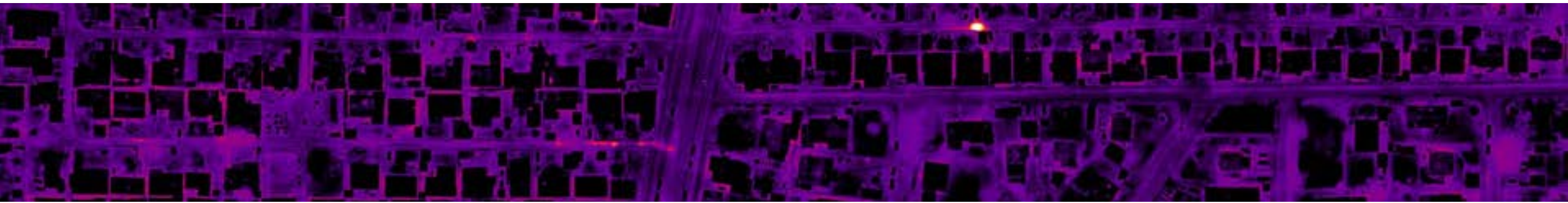
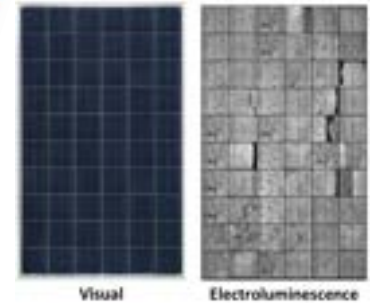
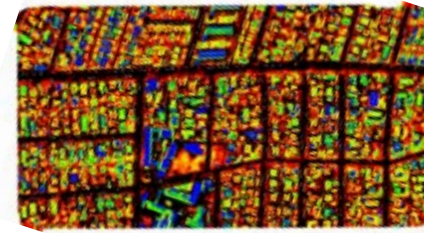
Vi Søger – Fjernvarme

- Strategisk rådgivning og ekstern kapital til skalering
- Aktiv partner (Tovholder ifm. etablering)
- Styrke internationalisering (særligt Kina)



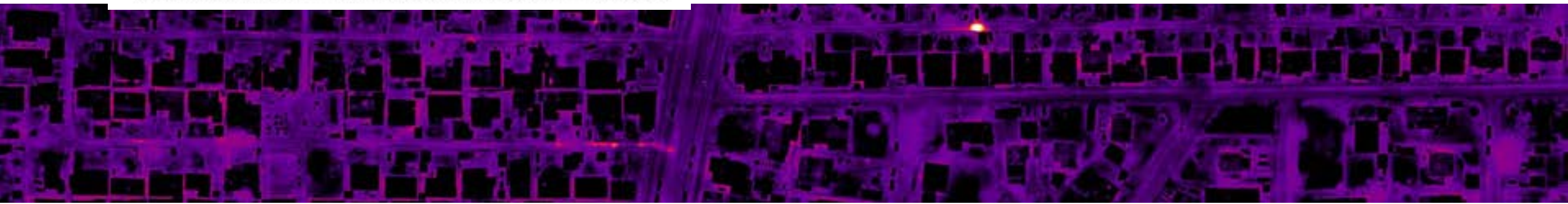
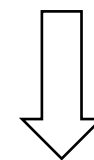
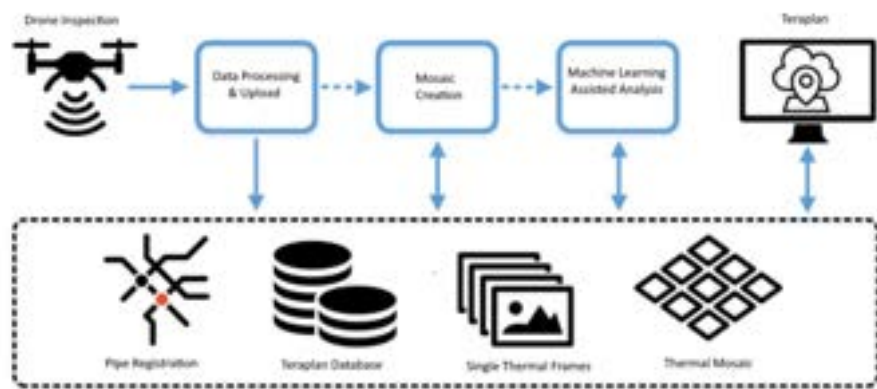
Markedsmuligheder

- Software-as-a-Service
- Eksisterende termisk data (bygningers varmetab)
- Solceller
- Miljø – Vand



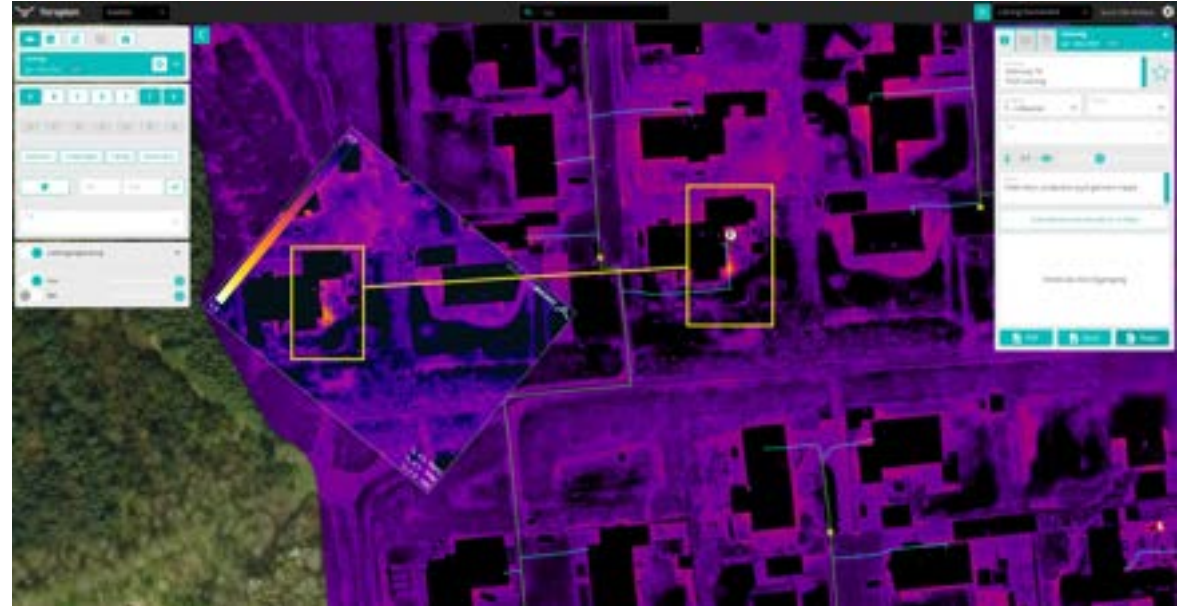
Processing & Analyse

- Algoritmer til termisk datakorrektion
- Automatiseret mosaik kreation
- Integreret analyseværktøj



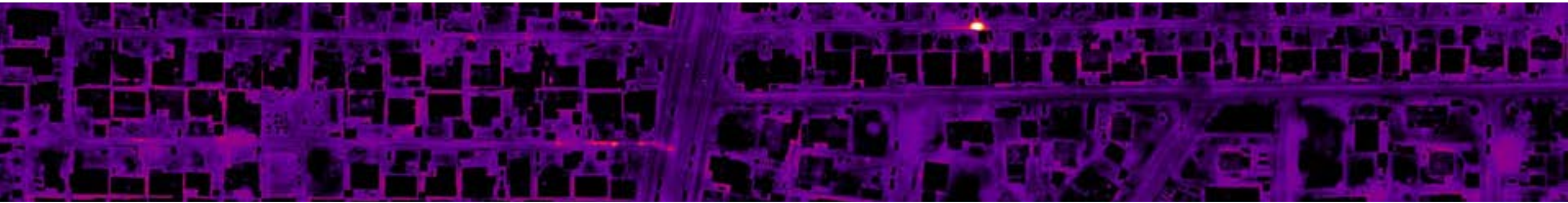
Teraplan

- Egen udviklet cloud/web platform
- Platform arkitektur – support for nye moduler
- Fjernvarme modul
- Ready to use/act on information
- Workflow
- Historisk sammenligning / udvikling over tid



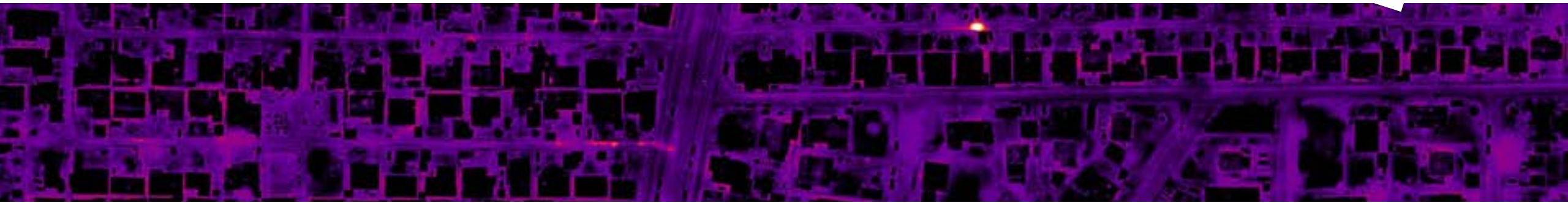
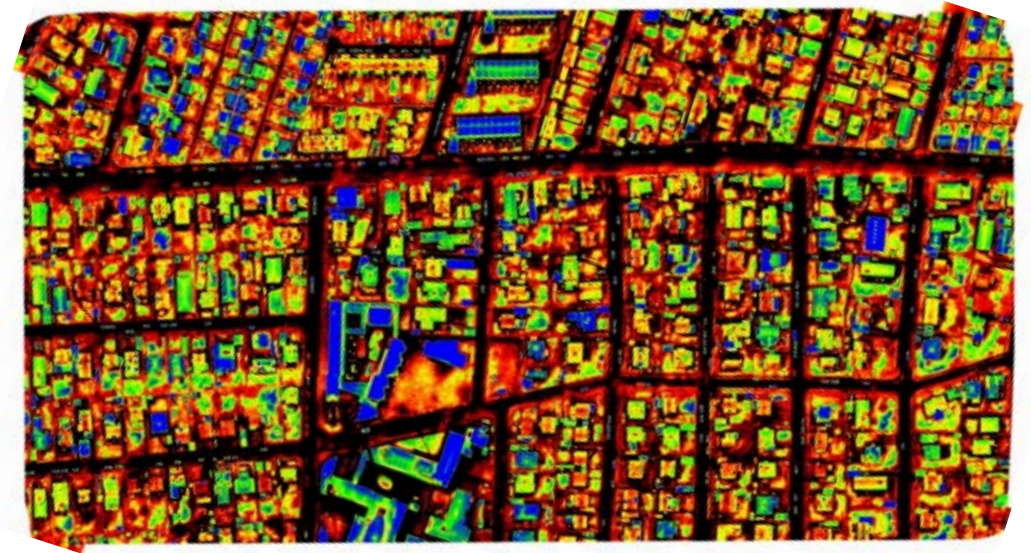
Software-as-a-Service

- Videreudvikle vores software suite
- Globalt marked



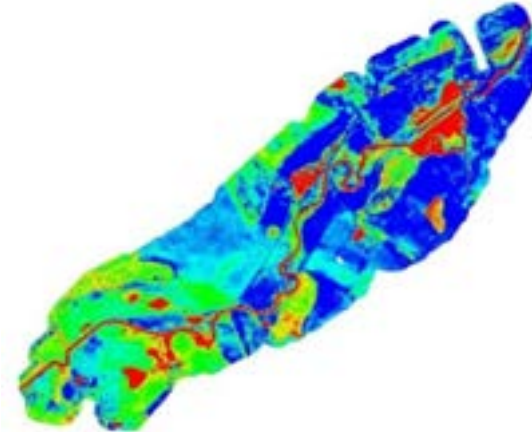
Bygningers varmetab

- Eksisterende termisk data
- Screening af store ejendomsporteføljer

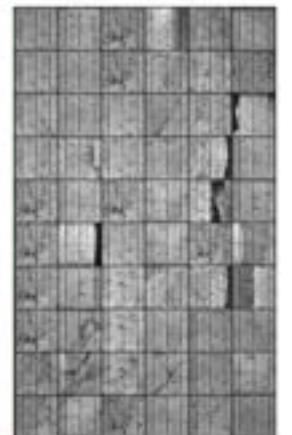


Ny teknologi

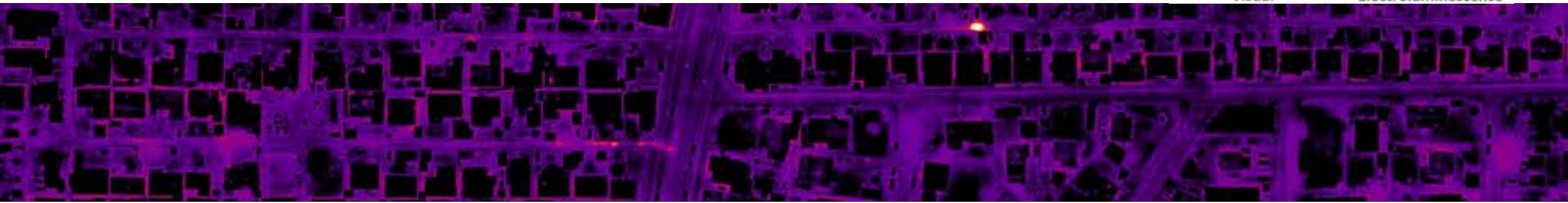
- Projekter med DTU
 - Solceller – EL
 - Miljø – Vand
- First-mover muligheder
- Stort international marked



Visual

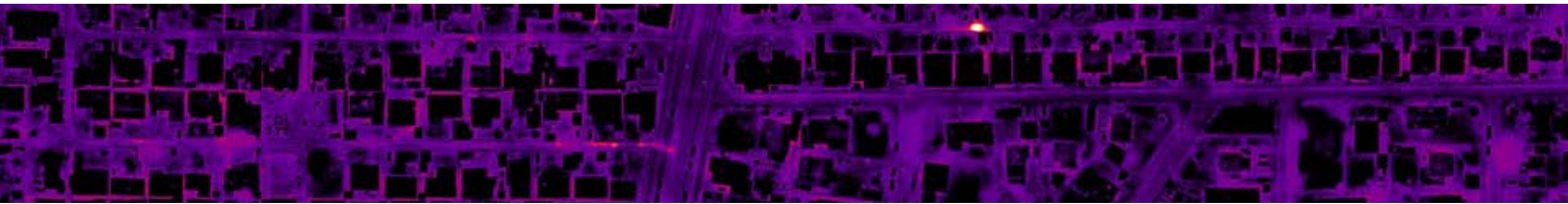


Electroluminescence



Vi Søger – del 2

- Markedsundersøgelser, forretningsplan og go-to market strategi
- Strategisk rådgivning ekstern kapital til etablering
- Tovholder ifm. etablering af nyt marked





Tak for jeres opmærksomhed

